

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Dich!



Vertriebsmitarbeiter/in Innendienst (m/w/d)

Deine Aufgaben

- Neukundengewinnung
- Verkauf unserer Produkte und aktive Kundenberatung am Telefon
- Klärung von Anfragen, Beratung und Erstellung von Angeboten
- Verfolgung von Angeboten bis zum Auftrag
- Verantwortung für Schwerpunktthemen sowie Einbringen eigener Ideen
- Unterstützung bei Werbeaktionen und Verkaufsveranstaltungen / Messen

Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit mindestens 2-jähriger Berufserfahrung
- Zielorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Technisches Verständnis
- Versierter Umgang mit dem MS-Office-Paket
- Stark ausgeprägte Vertriebsaffinität und Freude am telefonischen Kundenkontakt
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Begeisterungsfähigkeit
- Verantwortliches, selbständiges und teamorientiertes Arbeiten
- Fremdsprachenkenntnisse wünschenswert, aber nicht Voraussetzung

Unser Angebot

- Abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem dynamischen Team
- Eine marktgerechte Vergütung mit Potential auf Basis Ihres Erfolgs
- Flexible Arbeitszeiten
- Sie erhalten einen großen Spielraum für Ideen und Initiative im eigenen Verantwortungsbereich
- Eine flache Hierarchie mit Gestaltungsspielraum
- Attraktive Zusatzleistungen (Urlaubsgeld, Weihnachtsgeld, Tankgutscheine, Möglichkeit Dienstradleasing)
- Ein offenes und freundliches Miteinander
- Nach der Probezeit ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit einer 37-Stunden-Woche
- 30 Urlaubstage

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann sende uns Deine Bewerbungsunterlagen zu.
Gerne auch per E-Mail (PDF) an bewerbung@borco.de